



تسويق • مبيعات • الرياض، السعودية

مُحَمَّدُ

محمد الحواس

أخصائي تسويق ومبيعات

أحد عشر عامًا في بناء تسويق قائم على البيانات في العقارات والرعاية الصحية والتجزئة والأغذية والتقنية — استراتيجية وحملات ممولة وتوليد عملاء محتملين وإدارة علاقات تحوّلهم إلى عملاء.

20+

مشاريع منجزة

6

قطاعات عملت بها

11+

سنوات من الخبرة



أحد عشر عامًا من التسويق والمبيعات، في ستة قطاعات.

AR/EN

حملات باللغتين

20+

مشاريع منجزة

6

قطاعات عملت بها

11+

سنوات من الخبرة

أخصائي تسويق ومبيعات بخبرة تتجاوز 11 عامًا في التسويق الرقمي والمبيعات وتنمية العلامات التجارية. أخصص في بناء استراتيجيات تسويقية قائمة على البيانات تُعزّز حضور العلامة التجارية، وتولّد عملاء محتملين بجودة عالية، وترفع مستوى تفاعل العملاء.

أمتلك خبرة عملية في إدارة الحملات متعددة القنوات، وتحسين أداء الإعلانات، ومواءمة الجهود التسويقية مع أهداف العمل. وتكمن نقطة قوتي في فهم سلوك العملاء، وتحسين رحلات التحويل، وتحويل العملاء المحتملين إلى عملاء متفاعلين.

سوّقت لعلامات تجارية في العقارات والرعاية الصحية والتجزئة والأغذية والتقنية، ما يمنحني رؤية شاملة لتحديات التسويق ويقودني لتحقيق نمو ملموس.

الاستراتيجية والحملات وإدارة علاقات العملاء من شخص واحد — بالعربية والإنجليزية.

أبرز النقاط



حصيلّة عقد من العمل الميداني.

السجل المهني

الخبرة

أكثر من 10 سنوات خبرة في التسويق والمبيعات.

عملت مع شركات في العقار والتقنية والخدمات.

أكثر من 5 سنوات أمام الكاميرا.

القيادة

قدت فرقاً إبداعية.

أدرت فرق تصميم وتصوير.

الحملات

صنعت حملات تسويقية ناجحة.

نفذت حملات على مختلف المنصات الرقمية.

العمل على الحملات والظهور أمام الكاميرا في شخص واحد — الخطّة والوجه الذي يقدمها.

ماذا أقدم؟



خمس خدمات، من الخطة التسويقية إلى من يقدمها أمام الكاميرا.

الخدمات

01

الوجه الإعلامي

ظهور احترافي أمام الكاميرا.

02

صناعة المحتوى

كتابة السكريبتات والأفكار والإشراف على الإنتاج.

03

التسويق

بناء الخطط وتنفيذ الحملات وتحليل النتائج.

04

التسويق عبر المؤثرين

تنسيق الحملات مع المؤثرين.

05

بناء الهوية التسويقية

تحويل الخدمات والمنتجات إلى رسالة تسويقية واضحة.

اختر خدمة أو جميعها — الاستراتيجية والمحتوى والوجه أمام الكاميرا من مصدر واحد.

الخبرة العملية



خمسة أدوار في تقنية الوقود والاستثمار والعقارات والأغذية والخدمات.

المسيرة المهنية

الجهة	الدور	الفترة	الموقع
بتروآب	أخصائي مبيعات وتسويق	أبريل ٢٠٢٦ — حتى الآن	الرياض ٠ من مقر الشركة
سديف	أخصائي مبيعات وتسويق	ديسمبر ٢٠٢٥ — أبريل ٢٠٢٦	الرياض ٠ من مقر الشركة
سكن	أخصائي مبيعات وتسويق	أكتوبر ٢٠٢٤ — ديسمبر ٢٠٢٥	السعودية ٠ من مقر الشركة
ذا شفز	أخصائي مبيعات وتسويق	أكتوبر ٢٠٢٠ — ديسمبر ٢٠٢٤	السعودية
حلول الأبعاد	مشرف خدمة العملاء	يناير ٢٠٢٠ — سبتمبر ٢٠٢٠	الرياض

التسويق والمبيعات في دور واحد، في كل محطة.

أبرز الإنجازات



ما تحقق في أحدث دورين.

سديف

ديسمبر ٢٠٢٥ — أبريل ٢٠٢٦

- ✓ ربط المستثمرين بالفرص عالية القيمة عبر التخطيط الاستراتيجي وبناء العلاقات والتواصل الفعال.
- ✓ تطوير استراتيجيات التسويق وبناء هويات العلامات التجارية وإدارة الحملات الإعلامية بأثر ملموس في السوق.
- ✓ قيادة استراتيجيات النمو والتسويق والعلامة التجارية عبر المشاريع الاستثمارية.

سكن

أكتوبر ٢٠٢٤ — ديسمبر ٢٠٢٥

- ✓ تمثيل العلامة التجارية وإدارتها من خلال إنشاء استراتيجيات تسويق مبتكرة.
- ✓ التواصل مع الجمهور عبر وسائل التواصل الاجتماعي وبناء العلاقات مع وسائل الإعلام والشركاء.
- ✓ تحسين صورة الشركة لتعزيز حضورها وجذب العملاء.

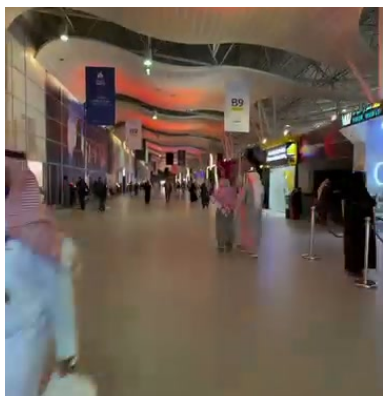
علاقات المستثمرين وهوية العلامة والحملات الإعلامية — بُنيت ولم تُورث.

أعمال مختارة



حملات وتغطيات في العقارات والرعاية الصحية والتجزئة والأغذية والسيارات.

الأعمال 10 من 2



ريستاتكس الرياض

سكن 2025

ريلز تفاعلي من أكبر معرض عقاري في الرياض.



تغطية معرض ليب 2025

سكن 2025

تغطية ميدانية من معرض ليب 2025 حول أثر التقنية في القطاع العقاري.



روبين بلازا

سكن 2025

ريلز للترويج للمكاتب والمعارض التجارية في روبين بلازا.



بتروآب على تيك توك

بتروآب 2026

محتوى حملة على تيك توك لبتروآب.



القيادة الذهبية

القيادة الذهبية 2025

حملة على منصات التواصل لعلامة تأجير سيارات في الرياض، صُوِّرت في معرض السيارات.

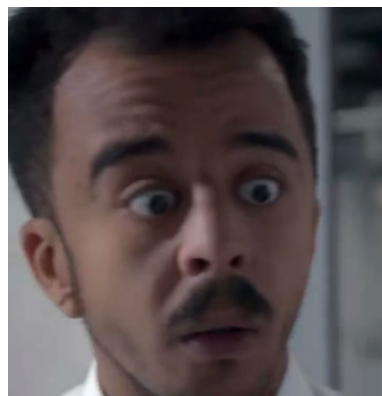
كل عمل أدناه منشور فعلي — العمل منشور للعامة وليس دراسة حالة كُتبت لاحقًا.

أعمال مختارة



حملات وتغطيات في العقارات والرعاية الصحية والتجزئة والأغذية والسيارات.

الأعمال 20 من 2



مطعم تشيكن

تشيكن · 2022

إعلان على منصات التواصل لمطعم تشيكن.



مستشفيات دلة

مستشفيات دلة · 2022

حملة للعلامة التجارية لمستشفيات دلة —
عافيتك سعادتنا.



مستشفى الفقيه

مستشفى الفقيه · 2022

حملة إعلانية مدفوعة لقسم العلاج الطبيعي في
المستشفى.



بشتي

بشتي · 2023

حملة لعلامة بثوث — أصالة الماضي
وفخامة الحاضر.

كل عمل أدناه منشور فعلي — العمل منشور للعمامة وليس دراسة حالة كُتبت لاحقاً.

المهارات والخبرات



التسويق والمبيعات والقطاعات التي طُبِّقَتْ فيها.

الاستراتيجية والحملات



التسويق

التسويق الرقمي



استراتيجية التسويق



الحملات متعددة القنوات



الحملات الممولة



أداء الإعلانات



حضور العلامة التجارية



التسويق القائم على البيانات



تحويل العملاء المحتملين إلى عملاء



المبيعات وعلاقات العملاء

توليد العملاء المحتملين



إدارة علاقات العملاء



رحلات التحويل



تفاعل العملاء



تحليل سلوك العملاء



القطاعات التي سَوِّقَتْ لها



القطاعات

العقارات



الرعاية الصحية



التجزئة والأزياء



الأغذية والمشروبات



تقنية الأساطيل والوقود



المسار الكامل في مكان واحد — من الانطباع الأول إلى العميل المتعاقد.

أسئلة وإجابات



ما يسأل عنه الناس قبل التواصل.

الأسئلة الشائعة

ما القطاعات التي عملت بها؟

العقارات والرعاية الصحية والتجزئة والأغذية والسيارات — وأحدثها تقنية الأساطيل والوقود في بتروآب.

ما نوع الفرص التي تبحث عنها؟

أدوار في التسويق والمبيعات تجمع بين الاستراتيجية وتوليد العملاء وإدارة علاقاتهم — من مقر الشركة في الرياض، أو بدوام جزئي، أو عن بُعد بالكامل.

ما اللغات التي تعمل بها؟

العربية والإنجليزية — بما في ذلك نصوص الحملات والتواصل مع العملاء والتقارير باللغتين.

هل تعمل عن بُعد؟

نعم. مقرّي الرياض وأعمل من مقر الشركة أو بنظام هجين أو عن بُعد بالكامل حسب متطلبات الدور.



تواصل معي

لنعمل معًا.

متاح في الرياض وعن بُعد — من مقر الشركة أو بدوام جزئي أو عن بُعد بالكامل. راسلني الآن، أو احفظ بياناتي للرجوع إليها لاحقًا.

راسلني ✉

hala@alhawas.marketing

+966 56 113 3328

/in/mohammed-a-alhawas

@imfa.99

@imfa.9

البريد الإلكتروني ✉

الهاتف ☎

لينكدإن in

إنستقرام 📷

تيك توك 📺

الرياض، المملكة العربية السعودية

alhawas.marketing